

GUARDIAN 360°

BEVEILIGING IN DE CLOUD IS NIET LANGER OPTIONEEL

Steeds meer organisaties brengen hun bedrijfskritische IT naar de cloud. Daarbij ondersteunen gespecialiseerde partijen hen bij het kiezen van de juiste platformen. In de praktijk krijgt security daarbij vaak niet de aandacht die het verdient. Een gevolg daarvan is dat je regelmatig in het nieuws hoort of leest over grote aanvallen op cloudomgevingen. Om haar klanten te ondersteunen bij het waarborgen van beschikbaarheid, integriteit en betrouwbaarheid van cloudomgevingen, is Intermax bezig met een transitie naar Managed Security Service Provider (MSSP).

SECURITY IS ONMISBAAR VOOR GEZONDE BEDRIJFSVOERING

“Security was bij veel Managed Service Providers (MSP's) én hun klanten lange tijd een ondergeschoven kindje. De gangbare gedachte was toch vooral: 'het zal allemaal zo'n vaart niet lopen, het is niet zo belangrijk.' “Die tijd is nu definitief voorbij,” opent Herwin Jan Steehouwer, Directeur Business Development bij Intermax, het gesprek. “Kijk maar naar de aanval op de Universiteit van Maastricht in december 2019, of op de website van GWK Travelex of de recente problemen met Citrix aan het begin van 2020. Partijen moeten meer aandacht gaan geven aan beveiliging. We vinden het allemaal heel normaal om een slot op onze voordeur te doen met drie sterren SKG, of een goede alarminstallatie te installeren. Maar op IT-vlak is nog heel veel ruimte voor verbetering van de beveiliging. De stappen die tot nu toe gezet zijn, zijn vaak in gang gezet door wet- of regelgeving. Bedrijven hebben nog te weinig door dat security écht een belangrijk onderdeel is van een gezonde bedrijfsvoering.”

Intermax is al lange tijd partner van Guardian360 en verkocht tot voor kort dit platform als extra service aan haar klanten. Echter vindt Intermax dat niet meer genoeg en besloot daarom om het platform van Guardian360 standaard in de dienstverlening op te nemen.

“We zetten de scanners van Guardian360 nu gefaseerd bij iedere klant aan. Wij motiveren onze klanten daarmee meer na te denken over de risico's van hun cloud-omgeving. Het overbrengen van je bedrijfskritische IT naar de cloud betekent namelijk niet dat de beveiliging standaard op orde is. Onze klanten schrikken nogal eens van de uitkomsten van de scans. Dat creëert bewustwording, zo zien ze dat ook bij hen noodzaak is tot beveiliging,” vervolgt Herwin Jan.



“

We vinden het allemaal heel normaal om een slot op onze voordeur te doen met drie sterren SKG, of een goede alarminstallatie te installeren. Maar op IT-vlak is nog heel veel ruimte voor verbetering van de beveiliging.

INTERMAX HELPT KLANTEN IN CONTROL TE KOMEN

Jan Martijn Broekhof, Managing Director van Guardian360 vult aan: "Veel bedrijven zijn nu onbewust onbekwaam. Ze worden door de scans van Guardian360 bewust onbekwaam. Nu ziet men ineens wat er allemaal mis is en welke kwetsbaarheden en compliance afwijkingen ze aan moeten pakken. Dat kan nogal overweldigend zijn. De keerzijde is dat als je niets doet, je ergens in de nabije toekomst met een groot incident te maken krijgt. Dan is je netwerk weken of nog langer offline. Dat kost natuurlijk veel meer dan preventief investeren in goede beveiliging. Misschien komt dan zelfs de continuïteit van je business in het geding. Door aan de slag te gaan met de uitlagen van de scans, raken bedrijven steeds meer in control.

Daarom is de samenwerking tussen Guardian360 en Intermax ook zo waardevol voor de klanten van Intermax. Wij leveren het gereedschap om de kwetsbaarheden in kaart te brengen en Intermax adviseert en helpt de klant dan om ook echt veiliger te worden."

Hier springt Herwin Jan in: "We zagen in het verleden dat er bij klanten allerlei tooling aanstond, maar dat de klant toch meer dan een miljoen euro aan schade had. De tooling werd niet adequaat gebruikt of er werd überhaupt geen aandacht aan geschonken. Vaak werden aanvallen dan stil gehouden, zodat er niets aan de hand leek te zijn. Ik ben dan ook blij dat partijen, zoals de Universiteit van Maastricht, steeds opener worden over de problematiek die er speelt. Daardoor worden bedrijven zich steeds bewuster van de risico's.

BEVEILIGING HOEFT NIET INGEWIKKELD TE ZIJN

Nu we Guardian360 standaard aan zetten bij onze klanten, kunnen we echt meer waarde voor hen toevoegen. We verkopen nu geen licenties meer voor Guardian360, maar we kunnen hen wel helpen de resultaten van de scans te duiden en samen met hen een actieplan bedenken en eventueel uitvoeren. Dat is een heel ander verdienmodel. Wij kozen ervoor om een eigen security-afdeling op te tuigen, maar dat hoeft in principe niet."

Jan Martijn licht toe: "Een groot deel van de kwetsbaarheden die wij telkens terug zien komen in onze scans kunnen namelijk door systeem- en netwerkbeheerders worden opgelost. Het is dus niet nodig om een hele nieuwe security-tak op te richten. Een deel van de problematiek is natuurlijk wel heel specialistisch, denk bijvoorbeeld aan risicobeheersing en compliance. Maar met goede systeem- en netwerkbeheerders kom je als MSP al een heel eind om je klanten goed te ondersteunen. Dat Intermax daarin een stap verder gaat, is een logisch gevolg voor hen. Security zit in het DNA van het bedrijf. Dat was al zo voordat zij met Guardian360 aan de slag ging. Verder heeft Intermax de ambitie om de meest veilige cloudoplossingen van Nederland te bieden. De tooling van Guardian360 is voor Intermax een essentieel onderdeel van de transitie naar een MSSP."

Ben jij als MSP ook dagelijks bezig de beveiliging voor je klanten te verbeteren? Het platform van Guardian360 biedt diverse laagdrempelige diensten om je daarbij te helpen. Wil je nog een stap verder gaan en de transformatie naar MSSP inzetten met Guardian360? Neem dan [contact](#) met ons op! We bespreken graag de mogelijkheden met je.